

LE MANAGEMENT

Le management motivationnel

Formation à destination des managers Formation basée sur l'interactivité (exposé théorique, jeux de rôle)

LES MECANISMES DE LA MOTIVATION

Définition de la motivation.

Les différents paramètres de la motivation :

- Les niveaux de besoin
- Le renforcement positif ou négatif
- Le sentiment d'équité
- Le système V.I.E.
- La définition des buts.

Les 10 commandements de la motivation.

Le motivomètre.

Les conditions d'un management efficace.

Conclusion : les 2 leviers du management :

- La communication du leader
- L'organisation motivante.

LA REUNION

Les différents types de réunion et leurs objectifs.

Les facteurs d'échec des réunions.

La préparation des réunions.

La pratique de l'expression devant un groupe.

Les fonctions de l'animateur.

Le guide pratique d'une réunion efficace.

Rédiger un compte-rendu de réunion.


Typologies des membres d'un groupe.

La formation permet aux participants de comprendre les enjeux du management et prendre conscience de leur style de management et de ses incidences sur l'attitude et le comportement de leurs collaborateurs.

D'autres besoins en management, coaching ou sur la gestion et le développement de vos Ressources Humaines :

 03 26 08 10 94

 reims@rh-partners.com

 www.jarryconseil.fr
www.rh-partners.com

Groupe de 5 à 10 personnes

1 jour

Tarif à partir de 1200 € HT